

Doradca techniczno-handlowy / Przedstawiciel producenta

miejsce pracy: Łódź

Jesteśmy producentem tkaney sztucznej trawy i obecnie poszukujemy kandydatów zainteresowanych aktywnym budowaniem rynku, docieraniem do projektantów, inwestorów, generalnych wykonawców i klubów sportowych. Twoim głównym zadaniem będzie poszukiwanie nowych projektów inwestycyjnych i klientów na terenie całej Polski.

Zadania:

- aktywne budowanie rynku, docieranie do klientów: projektantów, inwestorów, generalnych wykonawców i klubów sportowych,
- budowanie i utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami, wsparcie dla klientów na każdym etapie współpracy,
- poszukiwanie nowych projektów inwestycyjnych i nowych klientów na terenie całej Polski,
- wsparcie klientów przy obsłudze przetargów,
- przygotowywanie ofert handlowych, prowadzenie negocjacji,
- utrzymanie relacji biznesowych ze stałymi klientami,
- doradztwo techniczne w zakresie oferowanych produktów,
- uczestnictwo w targach i prezentacjach,
- wsparcie przy pracach nad rozwojem produktu,

Oczekiwania:

- ukończenie studiów na poziomie licencjata, wykształcenie wyższe będzie zdecydowanym atutem,
- znajomość technik i metod sprzedaży dla klientów B2B,
- bardzo dobra znajomość pakietu MS Office, której potwierdzeniem będzie umiejętność sprawnego redagowania ofert oraz korespondencji z klientami i partnerami,
- wiedza na temat różnych technik sprzedażowych i umiejętność ich zastosowania w praktyce,
- dobra znajomość procesów i standardów negocjacji oraz ofertowania,
- umiejętność planowania i ustalania priorytetów oraz zarządzania własną pracą
- znajomość języka angielskiego – minimum na poziomie B2,
- gotowość do częstych wyjazdów służbowych (4 dni w tygodniu – cała Polska),
- dobra organizacja pracy i umiejętność planowanie działań sprzedażowych,
- łatwość w nawiązywaniu kontaktów interpersonalnych
- umiejętności rozwiązywania problemów i proaktywne podejście do zadań,
- prawo jazdy kat. B

Mile widziane:

- doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku w branży nawierzchni sportowych.

Oferujemy:

- zatrudnienie na podstawie umowy o pracę,
- wynagrodzenie adekwatne do posiadanego doświadczenia i efektów pracy + system premiowy,
- okres wdrożenia z jednoczesnym szkoleniem handlowym i produktowym,
- pracę w firmie o płaskiej strukturze oraz wsparcie operacyjne,
- możliwość zdobycia doświadczenia w rozwijającej się branży,
- niezbędne narzędzia pracy: telefon, komputer, samochód.